

CTCP Tập đoàn Đất Xanh (HOSE: DXG)

Khuyến nghị

MUA

Giá hiện tại	14,600
Giá mục tiêu	19,800
% Tăng giá	35.6%
Ngày báo cáo	27/03/2026
Vốn hóa (tỷ đồng)	16,241
KLTB 10 ngày	17,709,130
% sở hữu NĐTNN	19.85%
SLCP lưu hành	1,112,384,189
SLCP niêm yết	1,112,384,189
P/E trailing	48.1
P/B (gần nhất)	1.1
ROA	0.9%
ROE	1.8%
EPS (pha loãng)	285 VND
Book value	12,804 VND

Tổng quan doanh nghiệp

CTCP Tập đoàn Đất Xanh (HOSE: DXG) thành lập năm 2003, khởi đầu từ môi giới bất động sản và phát triển thành doanh nghiệp bất động sản tích hợp hàng đầu tại Việt Nam. Công ty vận hành hệ sinh thái gồm 4 mảng chính: dịch vụ, phát triển dự án, xây dựng và khu công nghiệp – đô thị. DXG giữ vị thế dẫn đầu môi giới với thị phần hơn 30%, hỗ trợ hiệu quả cho tiêu thụ sản phẩm. Ở mảng phát triển dự án, doanh nghiệp tập trung phân khúc trung cấp – cận cao cấp tại TP.HCM và các tỉnh vệ tinh, đồng thời mở rộng có chọn lọc sang các khu vực tiềm năng như Đồng Nai.

Báo cáo được thực hiện bởi:
Trung tâm Phân tích Haseco

Dự án The Privé là động lực chính năm 2026

- Trong năm 2025, DXG đã thành công mở bán dự án The Privé với tỷ lệ hấp thụ 100% giai đoạn 1 (tháng 5-8), và 50% cho giai đoạn 2 (tháng 10 và 11). Đang nhận booking cho tòa tháp 9 với tỷ lệ hấp thụ khá tốt trong bối cảnh tín dụng cho vay bất động sản có dấu hiệu thu hẹp.
- Trước đó, DXG công bố KQKD Q4/2025 kém khả quan: Doanh thu thuần và LNST công ty mẹ lần lượt đạt 1,437 tỷ đồng (-10% svck) và 6 tỷ đồng (-96% svck) do: (1) Tiến độ bàn giao Gem Sky World chậm hơn kỳ vọng, (2) Chi phí bán hàng và QLDN tăng khi quy mô nhân sự mở rộng 80%.
- Dự án The Privé và Gem Sky World tiếp tục là động lực tăng trưởng chính của DXG trong giai đoạn 2026-2027. Dự án The Privé có biên lợi nhuận gộp cao (55-60%). Tỷ lệ hấp thụ có thể bị ảnh hưởng phần nào trong bối cảnh lãi suất cho vay tăng và những lo ngại về siết chặt tín dụng BĐS làm suy giảm tâm lý của nhà đầu tư.
- Haseco khuyến nghị **MUA** với cổ phiếu DXG.

Khoản mục	2024	2025	Tăng trưởng (% svck)
Doanh thu thuần	4,795	4,164	-13%
Giá vốn hàng bán	2,490	1,748	-30%
Lợi nhuận gộp	2,306	2,416	5%
<i>Biên gộp (%)</i>	<i>48%</i>	<i>58%</i>	<i>+10 ppts</i>
Lãi ròng từ HĐTC	-422	-163	-61%
SG&A	1,166	1,557	34%
<i>SG&A/ Doanh thu (%)</i>	<i>24%</i>	<i>37%</i>	<i>+13 ppts</i>
Lãi lỗ từ hoạt động kinh doanh	680	695	2%
Lợi nhuận sau thuế	453	574	27%
<i>Biên ròng (%)</i>	<i>9%</i>	<i>14%</i>	<i>+4 ppts</i>
Lợi nhuận của cổ đông Công ty mẹ	256	229	-11%

Nguồn: Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất DXG

Quan điểm đầu tư

DXG đang có mức định giá hấp dẫn so với giá trị các dự án doanh nghiệp đang sở hữu. Tuy nhiên, DXG và các cổ phiếu BĐS đang chịu áp lực tâm lý khi những lo ngại lãi suất tăng và siết chặt tín dụng với ngành BĐS. Nhà đầu tư cần nhắc thời điểm giải ngân để hạn chế rủi ro ngắn hạn từ thị trường.

Sử dụng phương pháp định SOTP, chúng tôi dự báo giá cổ phiếu DXG đạt **19,800 đồng/cổ phiếu**, tăng 35.6% so với giá đóng cửa ngày 27/03/2026. Haseco khuyến nghị **MUA** với cổ phiếu DXG.

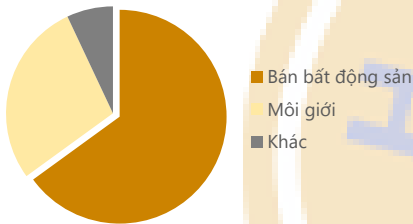
CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

I. Cập nhật kết quả kinh doanh Q4/2025

DXG công bố KQKD Q4/2025 với doanh thu thuần và lợi nhuận sau thuế công ty mẹ lần lượt đạt 1,437 tỷ đồng (-10% svck) và 6 tỷ đồng (-96% svck). Một số điểm nổi bật bao gồm:

- Doanh thu từ hoạt động kinh doanh bất động sản tiếp tục đóng góp chính, đạt 1,110 tỷ đồng (+2% svck) nhờ bàn giao dự án Gem Sky World. Tính đến hết 2025, khoảng 60-65% tổng số sản phẩm tại đây đã được bán trước, với hơn một nửa trong số đó đã được bàn giao.
- Biên lợi nhuận gộp tăng mạnh 8.9 điểm phần trăm trong Q4/2025, đạt 58.4%. Kết quả tích cực này đến từ việc biên lợi nhuận mảng kinh doanh bất động sản khởi sắc, tăng mạnh 30.7 điểm % so với cùng kỳ nhờ bàn giao các sản phẩm thấp tầng tại Gem Sky World với biên lợi nhuận cao hơn.
- Chi phí bán hàng và QLDN (SG&A) tăng mạnh 87% đạt 731 tỷ đồng chủ yếu do (1) Chi phí môi giới tăng 82% svck, và (2) Chi phí trích lập dự phòng tăng 138% svck trong bối cảnh quy mô nhân sự tăng mạnh (+80% từ đầu năm 2025).

Cơ cấu doanh thu Q4/2025



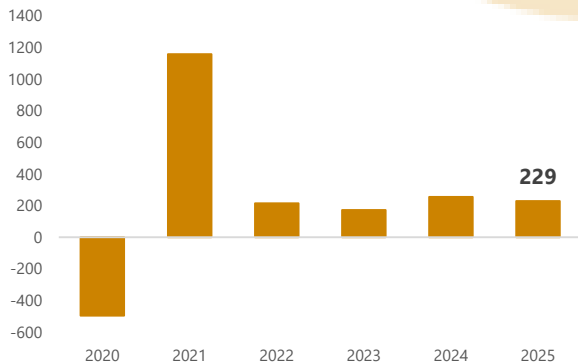
Nguồn: DXG

Tính chung cả năm 2025, doanh thu thuần của DXG đạt 4,164 tỷ đồng, giảm 13% svck. Trong khi đó, lợi nhuận sau thuế công ty mẹ giảm 11% svck, đạt 229 tỷ đồng, chủ yếu do tiến độ bàn giao của Gem Sky World chậm hơn dự kiến.

Khoản người mua trả tiền trước tăng vọt cuối Q4/2025, đạt 6,219 tỷ đồng, tăng 5.8 lần so với cùng kỳ năm 2024 và 2 lần so với cuối Q3/2025, phản ánh tiến độ thu tiền tích cực tại dự án The Privé. Trước đó, giai đoạn 1 (tháp 5–8; tổng 1,024 căn) đã được tiêu thụ nhanh chóng với mức giá bình quân 125–130 triệu đồng/m². Các tháp 9, 10 và 11 thuộc giai đoạn 2 của The Privé đang được mở bán với mức giá trung bình cao hơn khoảng 5-10% so với giai đoạn 1.

Lợi nhuận sau thuế công ty mẹ

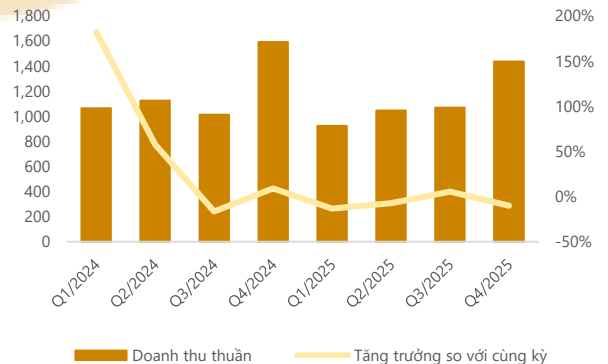
Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: DXG

Doanh thu thuần

Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: DXG

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong, Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu, Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

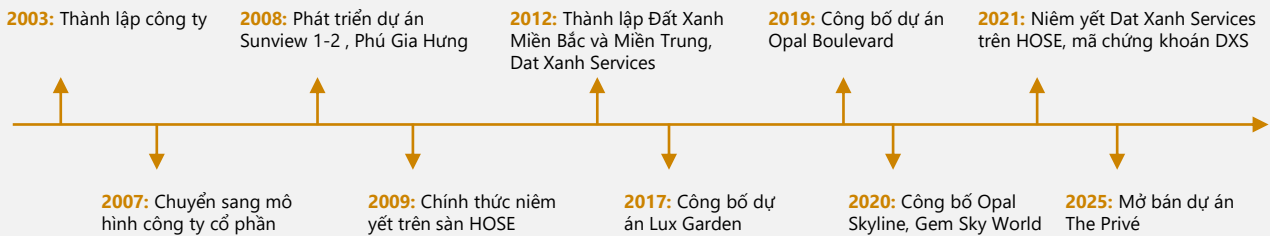


II. Tổng quan doanh nghiệp

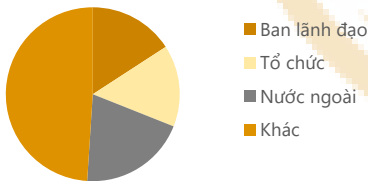
1. Lịch sử hình thành

CTCP Tập đoàn Đất Xanh (HOSE: DXG) được thành lập năm 2003, khởi đầu từ lĩnh vực môi giới bất động sản trước khi phát triển thành doanh nghiệp bất động sản tích hợp hàng đầu tại Việt Nam. Công ty niêm yết trên HOSE từ năm 2009, từng bước mở rộng quy mô và hoàn thiện hệ sinh thái với bốn mảng kinh doanh chính: dịch vụ bất động sản, phát triển dự án, xây dựng và khu công nghiệp – đô thị. DXG duy trì lợi thế nổi bật ở mảng môi giới với mạng lưới phân phối rộng khắp và thị phần dẫn đầu khoảng hơn 30%, đóng vai trò quan trọng trong việc hỗ trợ tiêu thụ sản phẩm. Ở mảng phát triển dự án, công ty tập trung vào phân khúc trung cấp đến cận cao cấp, với địa bàn trọng điểm tại TP.HCM, Bình Dương, Đồng Nai và mở rộng có chọn lọc ra các khu vực tiềm năng khác.

Lịch sử hình thành



Cơ cấu cổ đông



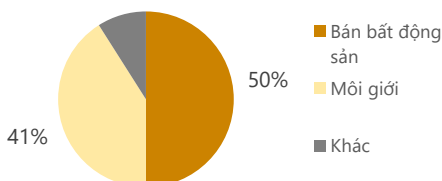
Nguồn: DXG

2. Cơ cấu cổ đông

Ban lãnh đạo và người liên quan không nắm quyền chi phối khi chỉ nắm khoảng 17% cổ phần doanh nghiệp, phần lớn đến từ chủ tịch Lương Trí Thìn (~15.5%).

DXG ghi nhận sự xuất hiện của nhà đầu tư tổ chức lớn trong cơ cấu cổ đông của doanh nghiệp: nổi bật là nhóm quỹ đầu tư thuộc Dragon Capital. Nhóm này đã thực hiện việc giảm liên tục tỷ lệ sở hữu tại DXG từ 12% hồi giữa năm 2025 xuống mức ~8% hiện tại.

Cơ cấu doanh thu năm 2025



Nguồn: DXG

3. Cơ cấu doanh thu

Doanh thu chủ yếu của DXG đến từ hoạt động kinh doanh bất động sản (chiếm khoảng 90% doanh thu), gồm hai mảng chính là bán căn hộ và đất nền, và cung cấp dịch vụ môi giới bất động sản. Mảng bán bất động sản (căn hộ và đất nền) thường đóng góp chính cho lợi nhuận với biên lợi nhuận gộp tương đối cao (55-70%). Các mảng khác của DXG, gồm dịch vụ xây lắp, dịch vụ quản lý, cho thuê và BĐS đầu tư, đóng góp không đáng kể vào cơ cấu doanh thu (nhỏ hơn 10%).

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

III. Triển vọng cổ phiếu giai đoạn 2026-2028: The Privé là động lực chính

Phối cảnh dự án The Privé



Nguồn: DXG

Vị trí chiến lược của The Privé



Nguồn: DXG

1. Pháp lý dự án

DXG đã nhận chuyển nhượng dự án này từ Keppel Land và tiến hành mở bán lần đầu vào năm 2018, với mức giá trung bình khoảng 33–38 triệu đồng/m². Tuy nhiên, do vướng mắc pháp lý kéo dài, dự án đã bị chậm tiến độ và đến tháng 9/2024 chính thức được cấp phép xây dựng.

2. Cập nhật tiến độ mở bán The Privé

Giai đoạn 1 của dự án (tháp 5-8; tổng cộng 1,024 căn) đã được bán hết vào Q3/2025 với mức giá trung bình từ khoảng 125-130 triệu đồng/m² (chưa bao gồm VAT) nhờ điều kiện thị trường thuận lợi.

Giai đoạn 2 của dự án (tháp 9-12; tổng cộng 1,020 căn) đã bắt đầu được mở bán trước từ Q4/2025. Tính đến nay, hai tháp 10 và 11 từ khi mở bán đã đạt tỷ lệ hấp thụ ~50%. Giá bán ở các tháp 10 và 11 trong Q4/2025 được ghi nhận ở mức 131-138 triệu đồng/m² (cao hơn 5-10% so với giai đoạn 1).

Trong khi hai tháp 9 và 12 đã lùi lại thời gian mở bán sau Tết. Theo Haseco cập nhật, tháp 9 của dự án đang nhận booking với giá bán của tháp 9 tiếp tục tăng 5% so với giai đoạn mở bán trước đó, đạt 144 triệu đồng/m². Tòa 12 chưa được mở bán và dự kiến sẽ được mở bán sau tháp 9.

Với giá bán như trên, DXG có khả năng ghi nhận biên lợi nhuận cao từ The Privé.

3. Tỷ lệ hấp thụ các đợt mở bán mới có khả năng chịu ảnh hưởng từ môi trường lãi suất cao

Vào tháng 1/2026, NHNN (SBV) đã đưa ra định hướng về hạn mức tín dụng cho năm 2026, với mục tiêu tăng trưởng tín dụng toàn hệ thống thấp hơn so với năm 2025, đồng thời quy định mức tăng trưởng tín dụng dành cho bất động sản không vượt quá mức tăng trưởng tín dụng chung của từng tổ chức tín dụng. Trong bối cảnh lãi suất đang ở mức cao và nguồn cung gia tăng mạnh, những yếu tố này có thể gây áp lực làm suy giảm nhu cầu bất động sản trong ngắn hạn.

Điều này tác động tiêu cực tới tâm lý và dòng tiền của nhà đầu tư, đặc biệt tại các phân khúc cao cấp. Cụ thể, người mua nhà của dự án The Privé đang được vay từ nhiều đối tác ngân hàng lớn, bao gồm VietinBank, BIDV, MB, và TPBank với mức lãi suất ưu đãi cố định trong 12-24 tháng đầu khoảng 10-12%/năm.

Chúng tôi cho rằng tỷ lệ hấp thụ và mặt bằng giá bán tại các đợt mở bán sau có thể chịu ảnh hưởng trong bối cảnh lãi suất vẫn duy trì ở mức cao. Tuy nhiên, với diễn biến bán hàng hiện tại, chúng tôi cho rằng The Privé vẫn đang đạt tỷ lệ hấp thụ tốt.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

Các tòa tháp của dự án The Privé



Tiến độ thi công dự án



Cập nhật tiến độ dự án trọng điểm của DXG

Dự án	Diện tích (ha)	Vị trí	Số căn hộ	Tiến độ mở bán						Cập nhật pháp lý	
				2023	2024	2025	2026	2027	2028		2029
Gem Sky World	92.2	Đồng Nai	4,026								Đã bán khoảng 60% số căn, trong đó 50% tổng số căn đã được bàn giao Dự kiến mở bán trở lại vào nửa cuối 2026
The Privé	6.7	TP. Hồ Chí Minh	3,175								Giai đoạn 1 (1,024 căn) đã bán hết Giai đoạn 2 đang mở bán Dự kiến bàn giao năm 2027
Opal Luxury	8.7	TP. Hồ Chí Minh	3,400								Đã hoàn tất quy hoạch 1/500 Đang hoàn tất nghĩa vụ tiền sử dụng đất
DXH Park View	5.1	TP. Hồ Chí Minh	6,800								Đã hoàn tất quy hoạch 1/500 Đang hoàn tất nghĩa vụ tiền sử dụng đất
Opal City View	1.0	TP. Hồ Chí Minh	1,583								Đã hoàn tất quy hoạch 1/500 Đang hoàn tất nghĩa vụ tiền sử dụng đất
DXH Park City	7.4	TP. Hồ Chí Minh	6,900								Đã hoàn tất chấp thuận chủ trương đầu tư
Ngọc Khánh	1.0	TP. Hồ Chí Minh	1,300								Đã hoàn tất quy hoạch 1/500
Gem Premium	6.7	TP. Hồ Chí Minh	2,630								Đang chờ quy hoạch 1/500

Nguồn: Haseco tổng hợp

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong, Phường Gia Viên, TP. Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu, Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường Cầu Ông Lãnh, TP. Hồ Chí Minh



IV. Quan điểm đầu tư & định giá cổ phiếu

Năm 2026, doanh nghiệp sẽ tiếp tục bán và bàn giao phần còn lại của dự án Gem Sky World, giúp duy trì mức doanh thu hiện tại. Sự bùng nổ của DXG sẽ đến từ năm 2027 khi The Privé dự kiến bắt đầu được bàn giao, qua đó có thể giúp doanh thu của DXG tăng gấp đôi.

Trên cơ sở đó, sử dụng phương pháp SOTP với RNAV cho các dự án bất động sản và P/B cho DXS, mức giá mục tiêu của DXG được xác định là **19,800 đồng/cổ phiếu**. Mức này cao hơn 35.6% so với giá đóng cửa ngày 27/03/2026. Vì vậy, Haseco khuyến nghị **MUA** đối với cổ phiếu DXG.

Bảng định giá DXG

Dự án	Phương pháp	Tỷ lệ sở hữu	NPV cho DXG (tỷ đồng)
Gem Sky World	RNAV	100%	1,363
The Privé	RNAV	100%	12,050
Opal Luxury	RNAV	100%	1,498
DXH Park View	RNAV	100%	1,403
DXH Park City	RNAV	100%	1,224
Ngọc Khánh	RNAV	100%	380
Opal City View	RNAV	100%	407
DXS	P/B	59%	4,682
Tổng giá trị các dự án			23,007
Tiền & tương đương tiền			3,814
Trừ: Nợ			-4,794
RNAV			22,027
Tổng số cổ phần			1,112,384,189
Giá mục tiêu (đồng/cp)			19,802

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

Phụ lục 1: Các dự án chính được DXG phát triển giai đoạn 2025 – 2028

1. Dự án Gem Sky World



- Vị trí: Dự án được phát triển tại xã Long Đức, huyện Long Thành, tỉnh Đồng Nai. Dự án hưởng lợi từ tiềm năng phát triển cơ sở hạ tầng của tỉnh Đồng Nai với khả năng kết nối linh hoạt với nhiều tuyến đường huyết mạch, trong đó có đường cao tốc Long Thành – Dầu Giây đi TP.HCM, nằm ở phía Bắc sân bay Long Thành.
- Tổng diện tích: 92.2 ha
- Mật độ xây dựng: 50.5%
- Sản phẩm chính: Nhà phố thương mại / Nhà phố / Đất nền.
- Thời gian phát triển: 2020 - 2027

2. Dự án The Privé



- Vị trí: Dự án tọa lạc tại vị trí đắc địa tại phường An Phú, TP Thủ Đức, ngay cạnh trục đường kết nối cao tốc Long Thành – Dầu Giây, thuận tiện di chuyển về các khu vực trung tâm TP.HCM.
- Tổng diện tích: 6.7 ha
- Số sản phẩm: 3,175 căn hộ
- Mật độ xây dựng: 34%
- Sản phẩm chính: Căn hộ cao cấp
- Thời gian phát triển: 2024-2028

3. Dự án Opal Luxury



- Vị trí: Dự án nằm gần Quốc lộ 1A, cách đại lộ Phạm Văn Đồng chưa đến 1km, kết nối thuận tiện đến TP.HCM.
- Tổng diện tích: 8.7 ha
- Tổng sản phẩm: 3,400 căn hộ
- Mật độ xây dựng: 28%
- Sản phẩm chính: Căn hộ, văn phòng.
- Thời gian phát triển: 2027 – 2029

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

4. Dự án DXH Park View



- Vị trí: TP. Hồ Chí Minh (Tỉnh Bình Dương cũ)
- Tổng diện tích: 5.1 ha
- Tổng sản phẩm: 6,500 căn hộ
- Sản phẩm chính: 12 khối căn hộ cao cấp
- Tổng giá trị phát triển: 21,728 tỷ đồng
- Thời gian phát triển: 2027 – 2030

5. Dự án DXH Park City



- Vị trí: TP. Hồ Chí Minh (Tỉnh Bình Dương cũ)
- Tổng diện tích: 7.4 ha
- Tổng sản phẩm: 6,500 căn hộ
- Sản phẩm chính: 8 khối căn hộ cao cấp
- Tổng giá trị phát triển: 17,612 tỷ đồng
- Thời gian phát triển: 2027 – 2030

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh



Tuyên bố miễn trách nhiệm

Các thông tin, tuyên bố, dự báo và dự đoán trong báo cáo này, bao gồm cả các ý kiến đã thể hiện, dựa trên các nguồn thông tin mà Haseco cho là đáng tin cậy, tuy nhiên Haseco không đảm bảo sự chính xác và đầy đủ của các thông tin này.

Báo cáo không có bất kỳ thông tin nhạy cảm về giá chưa công bố nào. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này được đưa ra sau khi đã được xem xét kỹ càng và cẩn thận và dựa trên thông tin tốt nhất chúng tôi được biết, và theo ý kiến cá nhân của chúng tôi là hợp lý trong các trường hợp tại thời điểm đưa ra báo cáo. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này có thể thay đổi bất kỳ lúc nào mà không cần thông báo.

Báo cáo này không và không nên được giải thích như một lời đề nghị hay lời kéo để đề nghị mua hay bán bất cứ chứng khoán nào. Haseco và các công ty con và/ hoặc các chuyên viên, giám đốc, nhân viên của Haseco và công ty con có thể có vị thế hoặc có thể ảnh hưởng đến giao dịch chứng khoán của các công ty được đề cập trong báo cáo này và có thể cung cấp dịch vụ hoặc tìm kiếm để cung cấp dịch vụ ngân hàng đầu tư cho các công ty đó.

Báo cáo này không được sử dụng dưới bất kỳ mục đích thương mại nào, và không được công bố công khai trên báo chí hay bất kỳ phương tiện nào khác nếu không được sự đồng ý của Haseco. Người dùng có thể trích dẫn hoặc trình chiếu báo cáo cho các mục đích phi thương mại. Haseco có thể có thỏa thuận cho phép sử dụng cho mục đích thương mại hoặc phân phối lại báo cáo với điều kiện người dùng trả phí cho Haseco.

Haseco không chịu trách nhiệm đối với bất kỳ thiệt hại trực tiếp hay thiệt hại do hậu quả phát sinh từ việc sử dụng báo cáo này hay nội dung báo cáo này. Việc sử dụng bất kỳ thông tin, tuyên bố, dự báo, và dự đoán nào trong báo cáo này sẽ do người dùng tự quyết định và tự chịu rủi ro.



Công ty cổ phần Chứng khoán Hải Phòng

Người bạn tin cậy của nhà đầu tư

TRỤ SỞ CHÍNH

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng
T: (0225) 3842.335
F: (0225) 3746.266
Email: dvkh@haseco.vn
Website: www.haseco.vn

CHI NHÁNH HÀ NỘI

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội
T: (024) 3574.7020
F: (024) 3574.7019

CHI NHÁNH TP. HỒ CHÍ MINH

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh
T: (028) 3920.7800
Fax: (028) 3920.7825