

**Tổng CTCP Vận tải Dầu khí (HOSE: PVT)****Khuyến nghị**

Giá hiện tại (VND)	19,950
Giá mục tiêu (VND)	22,650
% tăng giá	13.5%
Ngày báo cáo	29/6/2026
Vốn hóa (tỷ đồng)	10,312
KLTB 10 ngày	2,697,410
% sở hữu NĐTNN	12.94%
SLCP lưu hành	516,918,938
SLCP niêm yết	516,918,938
P/E trailing	8.97
P/B (gần nhất)	1.04
ROA	5.47%
ROE	10.14%
EPS (pha loãng)	2,433
Book value	19,090

KHẢ QUAN**Tổng quan doanh nghiệp**

Tổng Công ty Cổ phần Vận tải Dầu khí (PVT) được thành lập năm 2002 bởi Tập đoàn Dầu khí Việt Nam (PVN) với vai trò ban đầu là đảm bảo vận chuyển dầu thô cho Nhà máy Lọc dầu Dung Quất và xây dựng năng lực vận tải biển phục vụ chuỗi giá trị dầu khí trong nước. Hiện nay, PVT là doanh nghiệp vận tải dầu khí lớn nhất Việt Nam với đội tàu 67 chiếc, bao gồm tàu dầu thô, tàu dầu thành phẩm, tàu LPG, tàu hóa chất và tàu hàng rời. Doanh nghiệp nắm 100% thị phần trong vận chuyển dầu thô nội địa cho BSR, đồng thời phục vụ nhiều khách hàng lớn như PV GAS, PV OIL và các đối tác quốc tế.

Báo cáo được thực hiện bởi:
Trung tâm Phân tích Haseco

Hưởng lợi từ giá cước vận tải tăng mạnh

- Quý 1/2026, PVT ghi nhận kết quả kinh doanh tích cực. Doanh thu thuần đạt 4,177 tỷ đồng (+49.7% YoY), lợi nhuận sau thuế hợp nhất đạt 387 tỷ đồng (+39.9% YoY).
- Động lực 2026 bao gồm 2 triển vọng chính:
 - ✓ Cước tàu cao sẽ phản ánh rõ nét vào lợi nhuận nửa cuối năm: Giá cước tăng cao thời gian qua chỉ mới phản ánh một phần vào lợi nhuận quý 1 bởi phần lớn các hợp đồng thuê của PVT được đàm phán theo mô hình cho thuê định hạn. Phần lớn các hợp đồng thuê định hạn sẽ được đàm phán lại trong giai đoạn tháng 6 đến tháng 11, do đó mức giá thuê cao hơn sẽ được phản ánh rõ rệt từ nửa cuối năm;
 - ✓ Tiềm năng hợp tác chiến lược với Nghi Sơn: Hiện PVT chưa có hợp đồng vận chuyển dài hạn với Nghi Sơn mà chủ yếu khai thác dịch vụ thuê chuyển VLCC. Nếu đạt được thỏa thuận dài hạn với Nghi Sơn, PVT có thể đẩy nhanh kế hoạch đầu tư và đưa tàu vào khai thác ngay trong năm 2026 và trở thành động lực tăng trưởng mới của doanh nghiệp.

Kết quả kinh doanh quý 1/2026 PVT

Khoản mục	Q1/25	Q1/26	Tăng trưởng (% svck)
Doanh thu thuần	2,790	4,177	49.7%
Giá vốn hàng bán	(2,296)	(3,564)	55.2%
Lợi nhuận gộp	494	613	24.3%
<i>Biên lợi nhuận gộp</i>	<i>17.7%</i>	<i>14.7%</i>	<i>-3.0 ppts</i>
Lãi ròng từ hoạt động tài chính	(67)	(54)	-20.2%
Chi phí bán hàng & QLDN (SG&A)	(96)	(121)	26.2%
<i>SG&A/Doanh thu</i>	<i>3.4%</i>	<i>2.9%</i>	<i>-0.5 ppts</i>
Lãi lỗ từ hoạt động kinh doanh	335	444	32.5%
Lợi nhuận sau thuế	277	387	39.9%
<i>Biên lợi nhuận ròng</i>	<i>9.9%</i>	<i>9.3%</i>	<i>-0.6 ppts</i>
Lợi nhuận của Cổ đông công ty mẹ	215	319	48.4%

Nguồn: PVT

Quan điểm đầu tư:

Haseco dự phóng lợi nhuận cổ đông công ty mẹ năm 2026 đạt khoảng 1,300 tỷ đồng (+25.4% YoY). Về định giá, Haseco sử dụng mức định giá P/E trung bình 5 năm (9.0x) làm mốc tham chiếu. Và với dự phóng lợi nhuận 2026 như trên, chúng tôi khuyến nghị **KHẢ QUAN** với cổ phiếu PVT và giá mục tiêu là **22,650 VNĐ/cổ phiếu**, tương ứng mức chênh lệch **13.5%** so với giá đóng cửa ngày 29/06/2026.

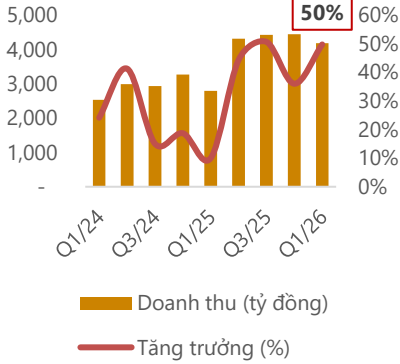
CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:
Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội
Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

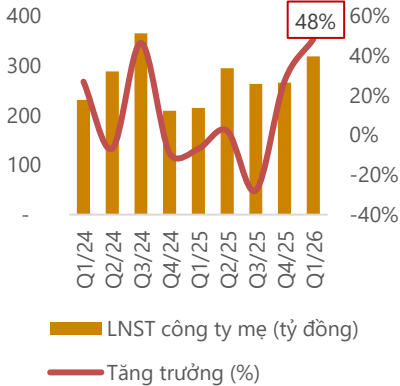
Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh
Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

Doanh thu thuần



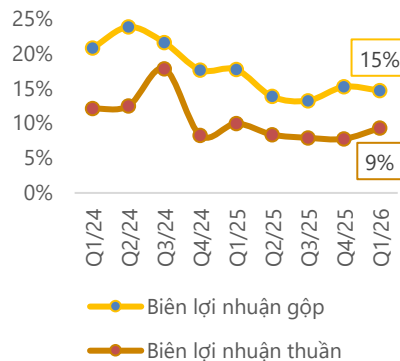
Nguồn: PVT

LNST công ty mẹ



Nguồn: PVT

Biên lợi nhuận



Nguồn: PVT

I. Đánh giá kết quả kinh doanh PVT Q1/2026

Quý 1/2026, PVT ghi nhận kết quả kinh doanh tích cực. Doanh thu thuần đạt 4,177 tỷ đồng (+49.7% YoY), lợi nhuận sau thuế công ty mẹ đạt 319 tỷ đồng (+48.4% YoY). Theo đó, động lực tăng trưởng đến từ:

- Hoạt động lõi vận tải: doanh thu đạt 2,798 tỷ đồng (+25.5% YoY) và lợi nhuận gộp đạt 548 tỷ đồng (+30.8% YoY) nhờ (1) Tính đến Q1/2026, PVT có 65 tàu, không đổi so với thời điểm cuối 2025 nhưng tăng 12% so với cùng kỳ (58 tàu); (2) Giá cước vận tải dầu quốc tế tăng cao trong bối cảnh căng thẳng Mỹ-Iran khiến eo biển Hormuz bị gián đoạn lưu thông, các phân khúc Aframax, MR và Handymax lần lượt tăng khoảng 60%, 24% và 13% YoY trong quý 1.
- Khoản thu nhập khác tăng lên 56 tỷ đồng (gấp 4 lần cùng kỳ) chủ yếu đến từ các khoản bồi thường liên quan đến các tàu bị ảnh hưởng tại khu vực Trung Đông.
- Lỗ tài chính trong Q1/2026 thu hẹp 20% YoY xuống 54 tỷ đồng, chủ yếu nhờ nguồn thu tài chính cải thiện. Trong đó, doanh thu lãi tiền gửi tăng 19% YoY lên 59 tỷ đồng, trong khi lãi chênh lệch tỷ giá tăng mạnh 43% svck lên 23 tỷ đồng. Tại cuối Q1/2026, số dư tiền gửi có kỳ hạn đạt 3.7 nghìn tỷ đồng, tăng 23% so với đầu năm và tăng 18% YoY. Ngược lại, tổng dư nợ giảm 6% so với đầu năm xuống 7.2 nghìn tỷ đồng, dù vẫn cao hơn 11% so với cùng kỳ.
- Ở chiều ngược lại, chi phí bán hàng và quản lý doanh nghiệp tăng 26% svck lên 121 tỷ đồng. Tuy nhiên, nhờ doanh thu tăng trưởng tích cực, tỷ lệ chi phí SG&A/doanh thu giảm còn 2.9% trong Q1/2026, so với mức 3.4% cùng kỳ năm trước.

Tuy nhiên, biên lợi nhuận gộp thu hẹp xuống còn 14.7% từ mức 17.7% trong Q1/2025 do sự thay đổi trong cơ cấu doanh thu khi doanh thu thương mại tăng gấp 3.2 lần (trong khi tỷ suất mại thương mại rất thấp ~0.6% và giảm so với mức 1.8% cùng kỳ).

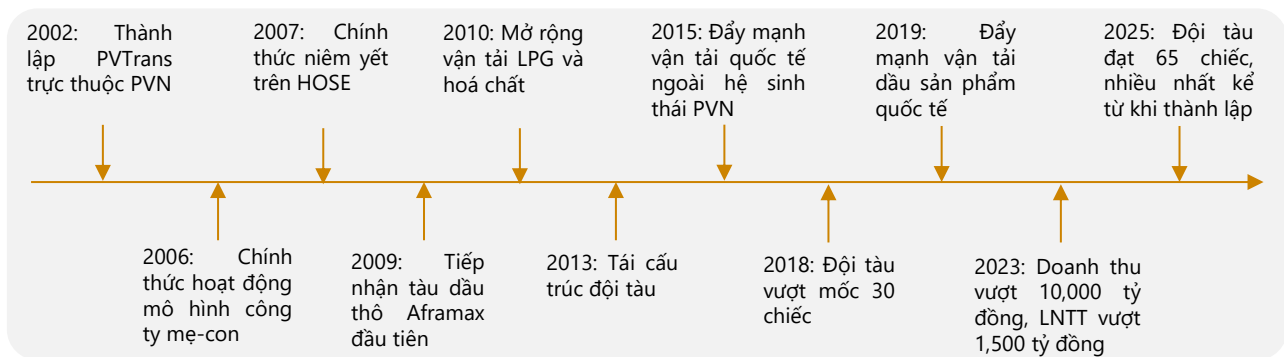
II. Tổng quan doanh nghiệp

1. Lịch sử hình thành



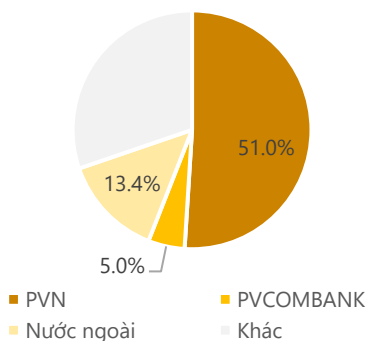
Tổng Công ty Cổ phần Vận tải Dầu khí (PVT) được thành lập năm 2002 bởi Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (PVN) với vai trò ban đầu là đảm bảo vận chuyển dầu thô cho Nhà máy Lọc dầu Dung Quất và xây dựng năng lực vận tải biển phục vụ chuỗi giá trị dầu khí trong nước. Giai đoạn đầu hoạt động, PVT chủ yếu khai thác tàu chở dầu thô và tàu sản phẩm dầu phục vụ nội địa, nhưng từ sau khi cổ phần hóa và niêm yết trên HOSE năm 2007, doanh nghiệp bắt đầu mở rộng mạnh sang thị trường quốc tế. Hiện nay, PVT là doanh nghiệp vận tải dầu khí lớn nhất Việt Nam với đội tàu 67 chiếc, bao gồm tàu dầu thô, tàu dầu thành phẩm, tàu LPG, tàu hóa chất và tàu hàng rời. Doanh nghiệp nắm 100% thị phần trong vận chuyển dầu thô nội địa cho BSR, đồng thời phục vụ nhiều khách hàng lớn như PV GAS, PV OIL và các đối tác quốc tế.

Lịch sử hình thành



Nguồn: PVT

Cơ cấu cổ đông



Nguồn: PVT

2. Cơ cấu cổ đông

Tập đoàn Công nghiệp - Năng lượng Quốc gia Việt Nam (PVN) sở hữu 51% cổ phần PVT, giữ vai trò chi phối chiến lược kinh doanh và giúp PVT hưởng lợi từ nguồn việc lớn trong nội tập đoàn. Phần còn lại phân tán giữa các tổ chức, cá nhân trong và ngoài nước, trong đó PVCOMBANK là cổ đông lớn thứ 2 sở hữu 4.95% cổ phần. Như vậy, ngoài PVN, không có cổ đông nào sở hữu trên 5% vốn.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong, Phường Gia Viên, TP. Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu, Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường Cầu Ông Lãnh, TP. Hồ Chí Minh

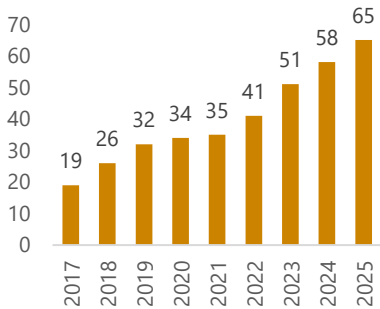
3. Cơ cấu tổ chức

PVT sở hữu 9 công ty con, 1 công ty liên kết – cung cấp dịch vụ vận tải đa dạng bao gồm dầu thô, dầu sản phẩm, hoá chất, LPG và hàng rời.

Hình thức sở hữu	Tên công ty	Tỷ lệ nắm giữ	Loại hình vận tải
Công ty con	Vận tải Dầu khí Thái Bình Dương (PVP)	64.92%	Dầu thô, dầu sản phẩm
	Vận tải Xăng dầu Phương Nam	69.63%	Hoá chất, dầu sản phẩm
	Vận tải Nhật Việt	51%	LPG, hoá chất, hàng rời
	Vận chuyển Sản phẩm Khí quốc tế	67.98%	LPG, hoá chất
	Hàng hải Thăng Long	99.85%	Hoá chất, hàng rời
	CTCP Vận tải và Tiếp vận Phương Đông Việt	51.87%	Hoá chất, hàng rời
	Vận tải Dầu khí Hà Nội	50.5%	Hoá chất, hàng rời
	Vận tải Dầu khí Đông Dương	54.08%	Dầu thô, hoá chất
	Vận tải Dầu khí Quảng Ngãi	50.67%	LPG, đại lý hàng hải
Công ty liên kết	Dịch vụ Khai thác Dầu khí PTSC	49%	Dịch vụ bảo trì

Nguồn: PVT

Số lượng đội tàu PVT



Nguồn: PVT

4. Cơ cấu đội tàu

Hiện PVT sở hữu 67 tàu, bao gồm 4 tàu dầu thô, 27 tàu sản phẩm/hoá chất, 21 tàu LPG, 14 tàu rời và 1 tàu FSO/FPSO với tổng trọng tải 2 triệu DWT, trong đó bao gồm 56 tàu sở hữu và 9 tàu thuê theo hình thức thuê tàu trần bareboat (PVT chỉ tiếp nhận tàu và chịu toàn bộ chi phí vận hành, gồm thuyền viên, nhiên liệu, bảo hiểm, bảo dưỡng. Với hình thức này, PVT có thể nhanh chóng mở rộng đội tàu mà không cần vốn đầu tư quá lớn). Độ tuổi trung bình của tàu dầu thô PVT khoảng hơn 12 năm, thấp hơn nhiều so với độ tuổi trung bình trên thế giới 20-25 tuổi. Đây là lợi thế cạnh tranh giúp PVT dễ dàng tham gia vào các pool vận tải.

	Dầu thô	Dầu sản phẩm/ hoá chất	LPG	Hàng rời	FSO/FPSO
Số lượng tàu	Aframax: 4 tàu	13,000 DWT: 7 tàu 20,000 DWT: 12 tàu MR: 8 tàu	3,500 CBM: 11 tàu 5,000 CBM: 8 tàu VLGC: 2 tàu	Handysize: 7 tàu Supramax: 7 tàu	1
Thị phần	100% thị phần nội địa	30% thị phần dầu sản phẩm nội địa Mảng hoá chất chỉ vận chuyển quốc tế	100% thị phần nội địa	Chỉ vận chuyển quốc tế	-
Khách hàng nội địa	BSR	OIL	GAS, BSR	-	PVEP

Nguồn: PVT, Haseco tổng hợp

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong, Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu, Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

III. Triển vọng doanh nghiệp 2026

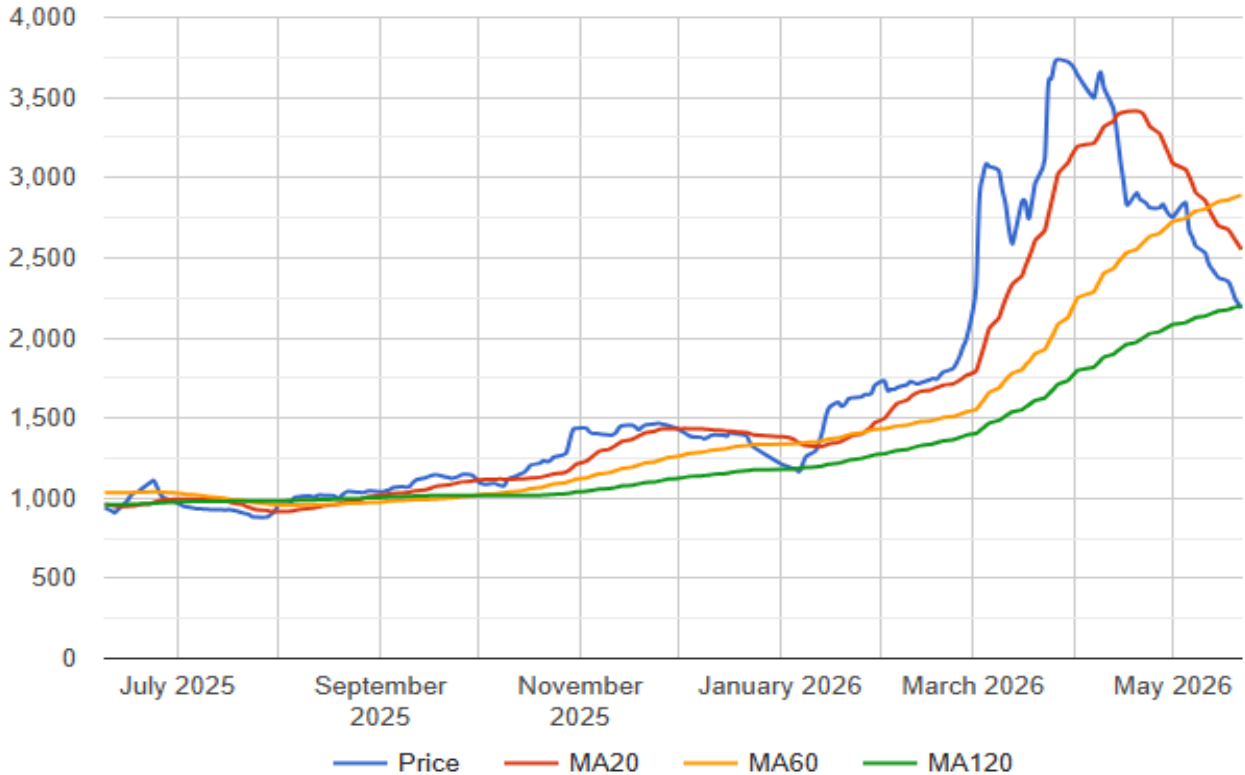
(1) Cước tàu cao sẽ phản ánh rõ nét vào lợi nhuận nửa cuối năm

Kết quả kinh doanh quý 1 tích cực chủ yếu nhờ mặt bằng giá cước tàu duy trì ở mức cao. Đáng chú ý, ngay cả trước thời điểm căng thẳng Mỹ-Iran bùng phát (28/2), chỉ số Baltic Dirty Tanker Index (BDTI) đã tăng mạnh khoảng 83% kể từ tháng 9/2025.

- **Phía cầu:** các lệnh trừng phạt mở rộng từ Mỹ, Anh và châu Âu đối với dầu thô và sản phẩm lọc dầu Nga đã khiến Trung Quốc và Ấn Độ chuyển hướng sang nhập khẩu từ Trung Đông và khu vực Đại Tây Dương. Việc tái cấu trúc dòng chảy thương mại kéo dài hải trình vận chuyển, qua đó thúc đẩy nhu cầu tấn-dậm và hỗ trợ giá cước neo ở mức cao.
- **Phía cung:** nhiều tàu dầu cũ đã rời thị trường vận tải chính thống để tham gia mạng lưới “đội tàu bóng tối”, phục vụ vận chuyển dầu bị trừng phạt từ Nga, Iran và Venezuela nhằm né tránh các biện pháp kiểm soát và thuế phí. Điều này làm thu hẹp nguồn cung tàu hợp pháp trên thị trường quốc tế.

Tuy nhiên, giá cước tăng cao chỉ mới phản ánh một phần vào lợi nhuận quý 1 bởi phần lớn các hợp đồng thuê của PVT được đàm phán theo mô hình cho thuê định hạn.

Chỉ số Baltic Dirty Tanker Index (BDTI)



Nguồn: Investing

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:
Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP. Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội
Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh
Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP. Hồ Chí Minh

Cụ thể, cơ chế giá hợp đồng của PVT như sau:

❖ **Vận tải nội địa:** PVT chủ yếu ký hợp đồng thời hạn theo năm với cơ chế định giá “cost-plus”. Theo đó, giá cước được điều chỉnh bám sát biến động giá nhiên liệu và cộng thêm biên lợi nhuận cố định, giúp doanh nghiệp duy trì mức sinh lời ổn định. Cơ chế này cũng hạn chế đáng kể tác động tiêu cực từ biến động giá dầu nhiên liệu - yếu tố chi phí lớn nhất của ngành vận tải biển, thường chiếm khoảng 40-50% tổng chi phí vận hành.

❖ **Vận tải quốc tế:** gồm 3 hình thức chính

➤ **Cho thuê định hạn (time-charter) (60-70%):** đây là mô hình khai thác chủ đạo của PVT, đóng góp khoảng 60-70% hoạt động quốc tế, với thời hạn hợp đồng phổ biến từ 6-12 tháng. Theo hình thức này, PVT cung cấp tàu cùng đầy đủ thuyền viên và dịch vụ quản lý kỹ thuật. Doanh nghiệp sở hữu lợi thế cạnh tranh đáng kể nhờ chi phí nhân sự thấp hơn so với các hãng tàu quốc tế, đồng thời tự chủ năng lực quản lý kỹ thuật nội bộ. Điều này giúp PVT duy trì mức giá cho thuê cạnh tranh và tối ưu tỷ lệ khai thác đội tàu.

➤ **Liên minh khai thác tàu (pool) (20-30%):** tàu của PVT được đưa vào khai thác chung với đội tàu của chủ tàu khác. Theo đó, doanh thu và chi phí được chia sẻ theo thoả thuận các bên đàm phán từ trước.

➤ **Khai thác tàu chuyển (spot) (10%):** PVT thường sử dụng hình thức này khi thị trường kém thuận lợi, không phù hợp để ký kết hợp đồng định hạn với mức giá thuê hấp dẫn.

Trong quý 1/2026, các tàu hoạt động theo hình thức liên minh khai thác và tàu chuyển đã hưởng lợi từ đà tăng giá cước vận tải, các tàu hoạt động định hạn chưa được điều chỉnh lại hợp đồng. Theo đó, phần lớn các hợp đồng thuê định hạn sẽ được đàm phán lại trong giai đoạn tháng 6 đến tháng 11, do đó mức giá thuê cao hơn sẽ được phản ánh rõ rệt từ nửa cuối năm.

Trong trường hợp căng thẳng Mỹ-Iran hạ nhiệt và eo biển Hormuz được mở cửa hoàn toàn, Haseco cho rằng giá cước vẫn sẽ duy trì mặt bằng cao do: (1) Xu hướng mua dầu từ Mỹ thay vì Trung Đông của các nhà nhập khẩu Á-Âu làm kéo dài tuyến vận tải; (2) Các quốc gia sử dụng nguồn dầu dự trữ chiến lược trong thời gian vừa qua cần phải bổ sung trở lại sau khi chiến sự kết thúc. Điều này thúc đẩy nhu cầu vận chuyển dầu và duy trì giá cước ở mức cao.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh



(2) Tiềm năng hợp tác chiến lược với Nghi Sơn

Trong bối cảnh các tàu treo cờ Kuwait đối mặt rủi ro an ninh liên quan đến cảng thẳng Iran, Nghi Sơn có xu hướng ưu tiên sử dụng tàu thuộc doanh nghiệp Việt Nam để đảm bảo an toàn chuỗi cung ứng. Hiện PVT chưa có hợp đồng vận chuyển dài hạn với Nghi Sơn mà chủ yếu khai thác dịch vụ thuê chuyến VLGC, do nhà máy phần lớn nhập khẩu dầu thô từ Kuwait với hải trình dài. Theo đó, PVT đang xem xét đầu tư thêm một tàu VLGC với tổng vốn khoảng 110 triệu USD. Doanh nghiệp kỳ vọng mức giá thuê khoảng 60,000 USD/ngày, thấp hơn đáng kể so với mặt bằng spot hiện tại gần 300,000 USD/ngày nhằm hướng tới hợp đồng dài hạn ổn định. Nếu đạt được thỏa thuận dài hạn với Nghi Sơn, PVT có thể đẩy nhanh kế hoạch đầu tư và đưa tàu vào khai thác ngay trong năm 2026 và trở thành động lực tăng trưởng mới của doanh nghiệp.



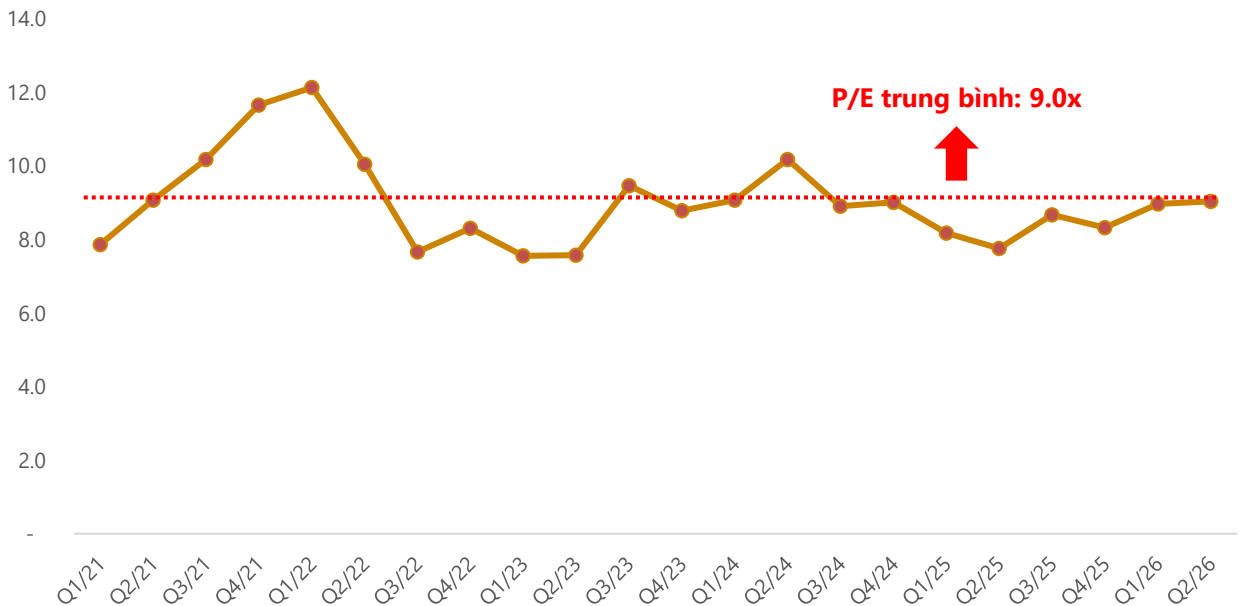
IV. Định giá và khuyến nghị

Với kết quả kinh doanh quý 1 tích cực và kỳ vọng giá cước tăng phản ánh rõ nét hơn trong nửa cuối năm, Haseco dự phóng lợi nhuận cổ đông công ty mẹ năm 2026 đạt khoảng 1,300 tỷ đồng (+25.4% YoY). Về định giá, Haseco sử dụng mức định giá P/E trung bình 5 năm (9.0x) làm mốc tham chiếu. Và với dự phóng lợi nhuận 2026 như trên, chúng tôi khuyến nghị **KHẢ QUAN** với cổ phiếu PVT và giá mục tiêu là **22,650 VNĐ/cổ phiếu**, tương ứng mức chênh lệch **13.5%** so với giá đóng cửa ngày 29/06/2026.

Định giá PVT	
Định giá PE	
Lợi nhuận 2026 (tỷ đồng)	1,300
P/E mục tiêu (x)	9.0
Định giá (VNĐ)	
Giá hiện tại (VNĐ)	19,950
Chênh lệch	13.5%

Nguồn: Haseco ước tính

Lịch sử định giá P/E



Nguồn: Haseco ước tính

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:
Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội
Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh
Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh



Tuyên bố miễn trách nhiệm

Các thông tin, tuyên bố, dự báo và dự đoán trong báo cáo này, bao gồm cả các ý kiến đã thể hiện, được dựa trên các nguồn thông tin mà Haseco cho là đáng tin cậy, tuy nhiên Haseco không đảm bảo sự chính xác và đầy đủ của các thông tin này.

Báo cáo không có bất kỳ thông tin nhạy cảm về giá chưa công bố nào. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này được đưa ra sau khi đã được xem xét kỹ càng và cẩn thận và dựa trên thông tin tốt nhất chúng tôi được biết, và theo ý kiến cá nhân của chúng tôi là hợp lý trong các trường hợp tại thời điểm đưa ra báo cáo. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này có thể thay đổi bất kỳ lúc nào mà không cần thông báo.

Báo cáo này không và không nên được giải thích như một lời đề nghị hay lời kéo để đề nghị mua hay bán bất cứ chứng khoán nào. Haseco và các công ty con và/ hoặc các chuyên viên, giám đốc, nhân viên của Haseco và công ty con có thể có vị thế hoặc có thể ảnh hưởng đến giao dịch chứng khoán của các công ty được đề cập trong báo cáo này và có thể cung cấp dịch vụ hoặc tìm kiếm để cung cấp dịch vụ ngân hàng đầu tư cho các công ty đó.

Báo cáo này không được sử dụng dưới bất kỳ mục đích thương mại nào, và không được công bố công khai trên báo chí hay bất kỳ phương tiện nào khác nếu không được sự đồng ý của Haseco. Người dùng có thể trích dẫn hoặc trình chiếu báo cáo cho các mục đích phi thương mại. Haseco có thể có thỏa thuận cho phép sử dụng cho mục đích thương mại hoặc phân phối lại báo cáo với điều kiện người dùng trả phí cho Haseco.

Haseco không chịu trách nhiệm đối với bất kỳ thiệt hại trực tiếp hay thiệt hại do hậu quả phát sinh từ việc sử dụng báo cáo này hay nội dung báo cáo này. Việc sử dụng bất kỳ thông tin, tuyên bố, dự báo, và dự đoán nào trong báo cáo này sẽ do người dùng tự quyết định và tự chịu rủi ro.



Công ty cổ phần Chứng khoán Hải Phòng

Người bạn tin cậy của nhà đầu tư

TRỤ SỞ CHÍNH

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng
T: (0225) 3842.335
F: (0225) 3746.266
Email: dvkh@haseco.vn
Website: www.haseco.vn

CHI NHÁNH HÀ NỘI

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội
T: (024) 3574.7020
F: (024) 3574.7019

CHI NHÁNH TP. HỒ CHÍ MINH

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh
T: (028) 3920.7800
Fax: (028) 3920.7825