



CTCP Đầu tư và Thương Mại TNG (HNX: TNG)

Khuyến nghị

KHẢ QUAN

Giá hiện tại	17,100
Giá mục tiêu	19,800
% tăng giá	15.79%
Ngày báo cáo	06/10/2026
Vốn hóa (tỷ đồng)	2.201,3
KLTB 10 ngày	317,680
% sở hữu NĐTNN	17.3%
SLCP lưu hành	128,731,266
SLCP niêm yết	128,731,266
P/E trailing	5.02
P/B (gần nhất)	1.11
ROA	5.89
ROE	22.8
EPS (pha loãng)	3,408
Book value	13,672

Tổng quan doanh nghiệp

TNG thành lập năm 1979, khởi đầu là doanh nghiệp nhà nước, chuyên sản xuất quần áo trẻ em và đồ bảo hộ lao động. Hoạt động chính của TNG là gia công may mặc xuất khẩu, chủ yếu là áo khoác và quần dài. Xét về quy mô, TNG có giá trị xuất khẩu hàng dệt may lớn thứ 8 cả nước và đứng thứ 2 trong nhóm doanh nghiệp niêm yết, sau Tổng Công ty cổ phần May Việt Tiến (VGG).

Báo cáo được thực hiện bởi:
Trung tâm Phân tích Haseco

Tăng trưởng ổn định bất chấp thuế quan

➤ **KQKD Q2/2026 và 6T2026 duy trì tăng trưởng tích cực:**
Doanh thu thuần đạt 2,914 tỷ đồng (+15.3% YoY) trong Q2 và 4,866 tỷ đồng (+20.5% YoY) trong 6T2026 (hoàn thành 51.2% kế hoạch năm), nhờ đơn hàng ổn định từ các khách hàng chiến lược. LNST đạt 147 tỷ đồng (+22.4% YoY) trong Q2 và 207 tỷ đồng (+26.8% YoY) trong 6T2026.

➤ **Triển vọng tích cực bất chấp áp lực thuế quan:**

TNG được kỳ vọng duy trì tăng trưởng nhờ khả năng chống chịu áp lực thuế quan tại Mỹ với tệp khách hàng chiến lược và năng lực sản xuất lớn. Trong khi đó cụm công nghiệp Sơn Cầm I dự kiến bắt đầu đóng góp từ năm 2027, trở thành nguồn tăng trưởng doanh thu và lợi nhuận mới nhờ lợi thế vị trí, hạ tầng hoàn thiện và nhu cầu thuê đất công nghiệp gia tăng.

CHỈ TIÊU	Q2.2026	1H2026	%YoY (1H)
Doanh số thuần	2,914	4,866	20.5%
Giá vốn hàng bán	(2,490)	(4,206)	22.3%
Lãi gộp	424	660	10.0%
Thu nhập tài chính	20	43	-18.8%
Chi phí tài chính	(90)	(176)	1.3%
Chi phí bán hàng	(36)	(57)	32.0%
Chi phí quản lý doanh nghiệp	(138)	(239)	4.0%
Lãi/(lỗ) từ hoạt động kinh doanh	181	231	12.0%
Thu nhập khác, ròng	2	26	742%
Lãi/(lỗ) ròng trước thuế	182	258	26.6%
Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp	(32)	(47)	18.1%
Lãi/(lỗ) thuần sau thuế	147	207	28.6%

Nguồn: TNG

Quan điểm đầu tư:

Haseco ước tính giá mục tiêu của cổ phiếu TNG trong năm 2026 đạt **19,800 đồng/ cổ phiếu**, tương ứng với tiềm năng tăng giá 15.79% so với giá đóng cửa ngày 06/10/2026. Vì vậy, chúng tôi khuyến nghị **KHẢ QUAN** với cổ phiếu TNG.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

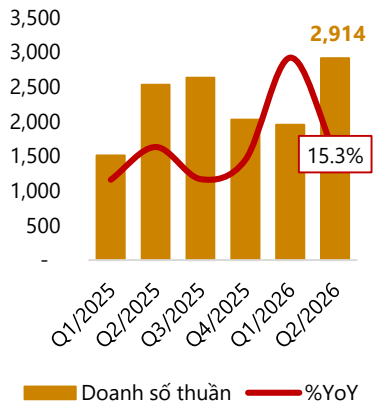
Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

Doanh thu TNG

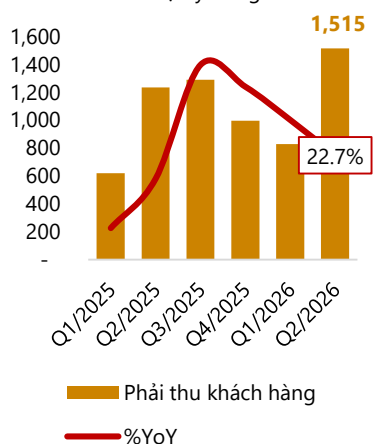
Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: TNG

Các khoản phải thu TNG

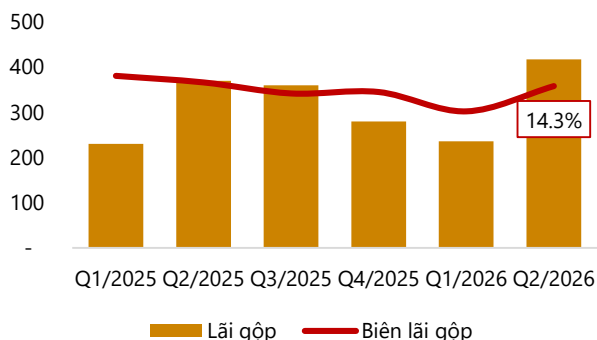
Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: TNG

Lợi nhuận gộp TNG

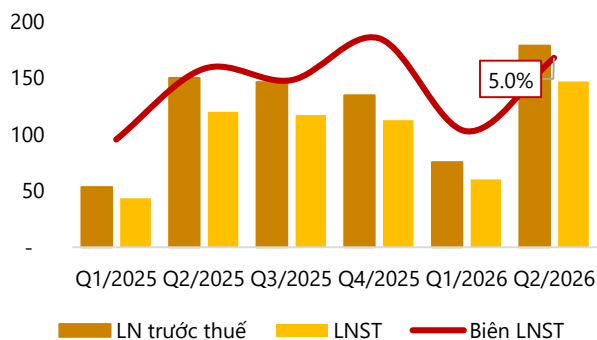
Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: TNG

Lợi nhuận trước và sau thuế TNG

Đơn vị: Tỷ đồng



Nguồn: TNG

I. Cập nhật kết quả kinh doanh TNG

Theo kết quả kinh doanh sơ bộ, doanh thu tháng 9/2026 của TNG đạt 856 tỷ đồng, tăng 13,9% so với cùng kỳ năm trước. Tính riêng quý III, doanh thu đạt 3.228 tỷ đồng, tăng 22,6%, cho thấy đà tăng trưởng được duy trì tích cực trong bối cảnh doanh nghiệp tiếp tục triển khai các kế hoạch sản xuất và đáp ứng nhu cầu đơn hàng từ khách hàng.

Lũy kế 9 tháng đầu năm 2026, doanh thu của TNG đạt 8.094 tỷ đồng, hoàn thành 85,2% kế hoạch cả năm. Kết quả này phản ánh sự chủ động trong tổ chức sản xuất, điều hành hoạt động kinh doanh và duy trì quan hệ hợp tác với các đối tác quốc tế.

Động lực tăng trưởng chủ yếu đến từ lượng đơn hàng ổn định của các khách hàng chiến lược. Điều này cũng được phản ánh qua khoản phải thu khách hàng tăng 22,7% so với đầu năm, lên 1,515 tỷ đồng tại cuối 6T2026, chủ yếu đến từ các đối tác lớn như Desipro (Decathlon - Pháp), The Haddad Apparel Group (Mỹ), Asmara International Limited (Hong Kong), Columbia Sportswear Company (Mỹ) và Sportmaster (Singapore).

Lợi nhuận gộp đạt 424 tỷ đồng trong Q2/2026, tăng 14,6% YoY; lũy kế 6T2026 đạt 660 tỷ đồng, tăng 10,0% YoY. Tốc độ tăng của lợi nhuận gộp thấp hơn doanh thu do giá vốn hàng bán (COGS) tăng nhanh hơn. Trong Q2/2026, COGS đạt 2,490 tỷ đồng, tăng 15,4% YoY, chủ yếu do chi phí nguyên vật liệu đầu vào gia tăng dưới tác động của giá năng lượng và lạm phát toàn cầu. Theo đó, biên lợi nhuận gộp giảm nhẹ xuống 14,5%, so với 14,6% cùng kỳ năm trước.

Tuy nhiên, mức tăng trưởng lợi nhuận chủ yếu được hỗ trợ bởi hơn 30 tỷ đồng thu nhập khác, phần lớn phát sinh từ hoạt động thanh lý tài sản cố định khi doanh nghiệp thực hiện thanh lý khoảng 160 tỷ đồng nguyên giá TSCĐ trong 6T2026. Loại trừ khoản thu nhập mang tính một lần này, biên lợi nhuận sau thuế cốt lõi của TNG ước đạt khoảng 3,6%, thấp hơn mức 4,0% của cùng kỳ năm 2025, phản ánh áp lực từ chi phí lãi vay và chi phí bán hàng & quản lý doanh nghiệp (SG&A) gia tăng.

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP. Hải Phòng

Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

II. Các thông tin khác liên quan TNG

a, Đại hội đồng cổ đông thường niên 2026

Ngày 19/04/2026, doanh nghiệp thực hiện thành công Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026, tại đại hội TNG thông qua một số nội dung chính trong đó có kế hoạch kinh doanh 2026 với chỉ tiêu doanh thu đạt 9.500 tỷ đồng, lợi nhuận sau thuế đạt 450 tỷ đồng, tăng lần lượt 9,2% và 14,5% so với năm ngoái; cổ tức 16-20% bằng tiền mặt hoặc cổ phiếu.

Theo đó ngày 07/05/2026, doanh nghiệp thực hiện chi trả đợt cuối cho cổ tức năm 2025 với tỷ lệ 5% bằng tiền mặt qua đó tổng mức chi trả cổ tức năm 2025 đạt 20% bằng tiền mặt tương ứng tổng số tiền chi trả khoảng 257,4 tỷ đồng.

Đối với khoản chi trả cổ tức năm 2026, doanh nghiệp ra thông báo về việc tạm ứng cổ tức bằng tiền đợt 1 năm 2026 với ngày giao dịch không hưởng quyền là 07/08/2026 và ngày thực hiện cuối cùng là 31/08/2026 với tỷ lệ thực hiện 10% tương ứng 1,000 đồng/cp.

Ngoài ra, tại đại hội, TNG cũng thông báo việc ông Nguyễn Văn Thời xin từ nhiệm chức Chủ tịch HĐQT, đồng thời, bầu ông Nguyễn Đức Mạnh, con trai cả của ông Thời, hiện là Phó chủ tịch HĐQT TNG sẽ thay thế vị trí.

Haseco nhận định các quyết định của TNG tại đại hội là phù hợp với tình hình kinh doanh của doanh nghiệp và đảm bảo lợi ích của cổ đông, việc thay đổi ban lãnh đạo cấp cao đã được dự báo từ trước và không ảnh hưởng tới hoạt động điều hành của TNG.

b, Thông tin thay đổi cổ đông lớn

Trong tháng 5/2026, nhóm quỹ VinaCapital đã giảm tỷ lệ sở hữu tại TNG từ 5.2368% xuống 4.9262%, qua đó không còn là cổ đông lớn sau chưa đầy một tháng kể từ khi vượt ngưỡng 5%. Giao dịch được thực hiện thông qua việc Quỹ Đầu tư Cổ phiếu Cổ tức năng động VinaCapital bán toàn bộ 219,200 cổ phiếu, trong khi các quỹ thành viên còn lại vẫn tiếp tục nắm giữ hơn 6.34 triệu cổ phiếu TNG.

Chúng tôi cho rằng việc VinaCapital giảm tỷ lệ sở hữu xuống dưới ngưỡng cổ đông lớn chưa phản ánh sự thay đổi đáng kể trong triển vọng cơ bản của TNG, đây chỉ là hoạt động giao dịch chuyển đổi cơ cấu danh mục thông thường của tổ chức này trong bối cảnh thị trường có nhiều biến động.

TNG

367

DÂY CHUYỀN SẢN XUẤT

III. Tổng quan doanh nghiệp

Lịch sử hình thành

CTCP Đầu tư và Thương mại TNG (TNG), tiền thân là Xí nghiệp May Bắc Thái thành lập năm 1979, chính thức chuyển đổi sang mô hình công ty cổ phần từ năm 2003. Công ty hoạt động chính trong lĩnh vực sản xuất và kinh doanh hàng may mặc, đồng thời tham gia sản xuất bao bì giấy, sản phẩm nhựa (túi nilon, áo mưa) và cung ứng nguyên phụ liệu ngành may. TNG hiện là một trong những doanh nghiệp dệt may xuất khẩu quy mô lớn tại Việt Nam.

Doanh nghiệp sở hữu 19.700 lao động, 367 dây chuyền sản xuất, 12 nhà máy may, 2 nhà máy phụ trợ, 2 chi nhánh công nghệ, 1 Lab. Thị trường xuất khẩu chủ lực bao gồm Hoa Kỳ, EU, Canada và Mexico. TNG đặt trụ sở chính tại số 434/1 đường Bắc Kạn, TP. Thái Nguyên; hệ thống sản xuất gồm 15 nhà máy xuất khẩu tại các huyện thuộc tỉnh Thái Nguyên, cùng 2 chi nhánh công nghệ, 2 nhà máy phụ trợ và 1 trung tâm LAB. Cổ phiếu TNG chính thức niêm yết trên Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội (HNX) từ ngày 22/11/2007.

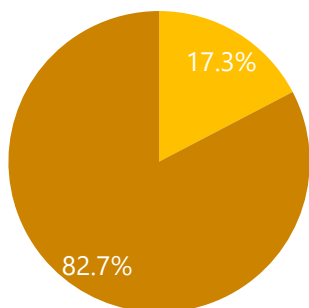


Nguồn: TNG

Cơ cấu cổ đông

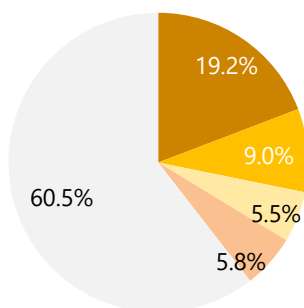
Cơ cấu cổ đông của TNG tương đối cô đặc với lượng lớn cổ phần thuộc BLĐ và người có liên quan trong đó 28.2% cổ phần thuộc về ông Nguyễn Văn Thời-cựu chủ tịch HĐQT và con trai là ông Nguyễn Đức Mạnh. Ngoài ra doanh nghiệp còn có 02 cổ đông chiến lược đã gắn bó lâu năm với TNG là ông Trần Cảnh Thông và quỹ FIDES đến từ Hàn Quốc lần lượt nắm 5.5% và 5.8% cổ phần TNG.

Cơ cấu sở hữu (26/01/2026)



■ Sở hữu nước ngoài
■ Khác

Nguồn: TNG



■ Nguyễn Văn Thời
■ Nguyễn Đức Mạnh
■ Trần Cảnh Thông
■ Fides Fund (Hàn Quốc)

Nguồn: TNG

CÔNG TY CỔ PHẦN CHỨNG KHOÁN HẢI PHÒNG

Trụ sở chính:

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong, Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng

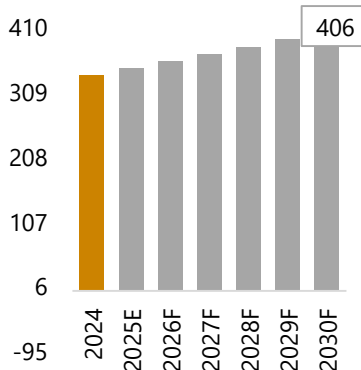
Chi nhánh Hà Nội

Tầng 2, số 163 Bà Triệu, Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội

Chi nhánh TP. Hồ Chí Minh

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh

Số lượng chuyển may dự kiến của TNG



Nguồn: TNG, Haseco ước tính

IV. Triển vọng đầu tư

(1) Duy trì khả năng chống chịu với áp lực thuế quan tại Mỹ

Việt Nam hiện vẫn duy trì vị thế là một trong những quốc gia xuất khẩu dệt may lớn nhất vào thị trường Mỹ nhờ năng lực sản xuất quy mô lớn, chuỗi cung ứng tương đối hoàn thiện và khả năng đáp ứng các đơn hàng có yêu cầu cao về chất lượng và thời gian giao hàng. Tuy nhiên, sau khi Mỹ áp dụng thuế bổ sung 12,5% theo Mục 301, hàng dệt may Việt Nam hiện chịu tổng mức thuế khoảng 28,5% (gồm 16% thuế MFN và 12,5% thuế bổ sung đối với nhiều mặt hàng), làm gia tăng đáng kể chi phí xuất khẩu và tạo áp lực lên biên lợi nhuận của doanh nghiệp trong bối cảnh nhu cầu tiêu dùng tại Mỹ vẫn phục hồi chậm.

So với các quốc gia cạnh tranh trực tiếp, mức thuế của Việt Nam đang ở vị thế kém thuận lợi hơn. Bangladesh, Campuchia, Indonesia và Malaysia hiện chỉ chịu thuế bổ sung 10%, thấp hơn Việt Nam 2,5 điểm phần trăm, qua đó giúp các quốc gia này có lợi thế hơn trong việc chào giá đối với các đơn hàng có biên lợi nhuận thấp. Bên cạnh đó, Mỹ cũng đang xem xét các cơ chế ưu đãi như hạn ngạch thuế quan (TRQ) đối với một số đối tác nếu đáp ứng yêu cầu về xuất xứ nguyên liệu và chuỗi cung ứng, làm gia tăng nguy cơ dịch chuyển đơn hàng khỏi Việt Nam trong trung hạn nếu chênh lệch thuế được duy trì.

Tuy nhiên, TNG được đánh giá có khả năng chống chịu tốt hơn mặt bằng ngành nhờ sở hữu danh mục khách hàng chiến lược là các thương hiệu lớn tại Mỹ với mối quan hệ hợp tác lâu năm, giúp nhu cầu đơn hàng có tính ổn định và chi phí chuyển đổi nhà cung cấp của khách hàng ở mức cao. Bên cạnh đó, doanh nghiệp đã liên tục mở rộng năng lực sản xuất, đầu tư nhà máy và nâng cao mức độ tự động hóa, qua đó đảm bảo khả năng đáp ứng các đơn hàng quy mô lớn, yêu cầu chất lượng cao và thời gian giao hàng khắt khe. Đây là những lợi thế quan trọng trong bối cảnh các nhãn hàng toàn cầu ưu tiên duy trì chuỗi cung ứng ổn định thay vì dịch chuyển đơn hàng chỉ dựa trên chênh lệch thuế.

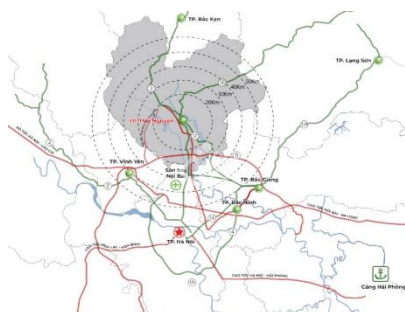
Do đó, chúng tôi cho rằng chính sách thuế mới chủ yếu sẽ tạo áp lực lên biên lợi nhuận ngắn hạn của TNG hơn là làm suy giảm đáng kể sản lượng đơn hàng. Trong trung và dài hạn, nếu Việt Nam thu hẹp được chênh lệch thuế với các quốc gia cạnh tranh thông qua đàm phán thương mại, TNG sẽ là một trong những doanh nghiệp hưởng lợi sớm nhờ nền tảng khách hàng vững chắc, năng lực sản xuất đã được mở rộng và vị thế là đối tác cung ứng của nhiều thương hiệu quốc tế. Điều này tạo cơ sở để doanh nghiệp tiếp tục duy trì tốc độ tăng trưởng doanh thu và từng bước cải thiện hiệu quả sinh lời khi môi trường thuế quan trở nên thuận lợi hơn.

Cụm công nghiệp Sơn Cẩm



Nguồn: TNG

Vị trí CCN Sơn Cẩm



Nguồn: Haseco tổng hợp

Các nhà máy hoạt động tại CCN Sơn Cẩm

Nhà máy	Lĩnh vực	Tình trạng
Nhà máy Việt Đức	May	Đạt chứng nhận công trình xanh LOTUS Bạc
Nhà máy Việt Thái	May	Nhà máy xanh

Nguồn: Haseco tổng hợp

(2) Cụm công nghiệp Sơn Cẩm, nguồn lợi nhuận tiềm năng trong tương lai

Chúng tôi ước tính Cụm công nghiệp Sơn Cẩm I có thể mang lại cho TNG khoảng 904 tỷ đồng doanh thu và 290 tỷ đồng lợi nhuận sau thuế trong ba năm đầu kể từ khi dự án bước vào giai đoạn khai thác ổn định, dự kiến từ năm 2027. Dự phóng này được xây dựng trên cơ sở đánh giá lợi thế vị trí, triển vọng cung cầu khu vực và mức độ hoàn thiện hạ tầng hiện hữu.

Tính đến 30/06/2026, doanh thu nhận trước dài hạn của cụm công nghiệp Sơn Cẩm đạt 260 tỷ đồng, tăng 97% so với cuối năm 2025. Tiến độ của dự án đang được thúc đẩy nhờ sự quan tâm và chỉ đạo của UBND tỉnh Thái Nguyên liên quan đến công tác bồi thường và hỗ trợ giải phóng mặt bằng. Về phần diện tích đất sạch, TNG đang nỗ lực nhanh chóng triển khai hoàn thiện cơ sở hạ tầng để ghi nhận doanh thu chính thức từ dự án. Hiện đã có hai nhà máy đi vào hoạt động trong phạm vi cụm công nghiệp, gồm Nhà máy Việt Đức đã đạt chứng nhận công trình xanh LOTUS Bạc và Nhà máy Việt Thái được phát triển theo định hướng nhà máy xanh. Việc các nhà máy này vận hành ổn định cho thấy mức độ hoàn thiện nhất định của hạ tầng kỹ thuật, đồng thời đóng vai trò tham chiếu tích cực trong quá trình thu hút các nhà đầu tư thứ cấp.

Về yếu tố vị trí, dự án nằm tại khu vực cửa ngõ kết nối trung du miền núi phía Bắc với vùng kinh tế trọng điểm Bắc Bộ, đồng thời thuận lợi tiếp cận tuyến giao thương Việt Nam Trung Quốc. Điều này giúp gia tăng tính hấp dẫn đối với các doanh nghiệp sản xuất có nhu cầu tối ưu chi phí logistics và rút ngắn thời gian vận chuyển. Trong bối cảnh chuỗi cung ứng khu vực tiếp tục được tái cấu trúc, lợi thế địa lý của Sơn Cẩm I có thể hỗ trợ tích cực cho tốc độ lấp đầy trong trung hạn.

Bên cạnh đó, nhu cầu thuê đất công nghiệp tại Thái Nguyên đang có xu hướng gia tăng khi các yêu cầu về môi trường và quy hoạch đô thị ngày càng chặt chẽ, thúc đẩy quá trình di dời các cơ sở sản xuất khỏi khu dân cư. Trong khi đó, nguồn cung cụm công nghiệp có hạ tầng hoàn chỉnh và pháp lý đầy đủ chưa thực sự dồi dào, tạo dư địa cho các dự án sẵn sàng khai thác như Sơn Cẩm I gia tăng tỷ lệ cho thuê khi các điều kiện pháp lý và mặt bằng được hoàn tất.



E. ĐỊNH GIÁ & QUAN ĐIỂM ĐẦU TƯ

Chúng tôi cập nhật định giá với CTCP Đầu tư và Thương mại TNG (TNG) với khuyến nghị **KHẢ QUAN** và giá mục tiêu là **19,800 VNĐ/cổ phiếu**, tương ứng mức sinh lời hợp lý là 15.79%. Đối với triển vọng đầu tư, TNG có thể được cân nhắc với những triển vọng sau:

- Duy trì khả năng chống chịu với áp lực thuê quan tại Mỹ
- Cụm công nghiệp Sơn Cẩm, nguồn lợi nhuận tiềm năng trong tương lai

Phương pháp định giá:

Sử dụng 2 phương pháp định giá P/E và P/B với tỷ lệ 50:50, chúng tôi ước tính giá mục tiêu của cổ phiếu TNG trong năm 2026 đạt **19,800 đồng/cổ phiếu**, tương ứng với tiềm năng tăng giá 15.79% so với giá đóng cửa ngày 06/10/2026. Vì vậy, chúng tôi khuyến nghị **KHẢ QUAN** với cổ phiếu TNG.

Định giá TNG	
Định giá PE	
EPS	3,385
P/E (F)	6.9
Định giá (1)	23,300
Chênh lệch	36.3%
Định giá PB	
BVPS	13,622
P/B (F)	1.2
Định giá (2)	16,300
Chênh lệch	-4.7%
Tổng hợp định giá = ((1) + (2))/2	19,800
Giá hiện tại	17,100
Upside	15.79%

Nguồn: Haseco ước tính

F. RỦI RO ĐẦU TƯ

Rủi ro đòn bẩy tài chính:

TNG duy trì đòn bẩy tài chính ở mức cao với tổng dư nợ vay đạt 4.417,2 tỷ đồng, tương đương 2,20 lần vốn chủ sở hữu tại 30/06/2026. Điều này làm gia tăng chi phí lãi vay và áp lực dòng tiền, đặc biệt khi lãi suất tăng hoặc nhu cầu vốn lưu động mở rộng.

Rủi ro thuế quan và thị trường xuất khẩu:

TNG phụ thuộc đáng kể vào các thị trường xuất khẩu, đặc biệt là Mỹ, do đó chịu ảnh hưởng trước các thay đổi về thuế quan, quy tắc xuất xứ và chính sách phòng vệ thương mại. Đồng thời, sức mua suy yếu hoặc tồn kho cao tại các nhà bán lẻ có thể khiến đơn hàng giảm, gây áp lực lên công suất và biên lợi nhuận.

Rủi ro đầu tư và chi phí đầu vào:

Các khoản đầu tư ngoài hoạt động cốt lõi có thể làm phân tán nguồn lực và gia tăng nhu cầu vốn nếu hiệu quả hoặc tiến độ thấp hơn kỳ vọng. Bên cạnh đó, biến động giá bông, nguyên phụ liệu, nhân công, logistics và tỷ giá có thể ảnh hưởng đến giá vốn và biên lợi nhuận nếu TNG không thể chuyển phần chi phí tăng thêm sang khách hàng.



Tuyên bố miễn trách nhiệm

Các thông tin, tuyên bố, dự báo và dự đoán trong báo cáo này, bao gồm cả các ý kiến đã thể hiện, được dựa trên các nguồn thông tin mà Haseco cho là đáng tin cậy, tuy nhiên Haseco không đảm bảo sự chính xác và đầy đủ của các thông tin này.

Báo cáo không có bất kỳ thông tin nhạy cảm về giá chưa công bố nào. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này được đưa ra sau khi đã được xem xét kỹ càng và cẩn thận và dựa trên thông tin tốt nhất chúng tôi được biết, và theo ý kiến cá nhân của chúng tôi là hợp lý trong các trường hợp tại thời điểm đưa ra báo cáo. Các ý kiến thể hiện trong báo cáo này có thể thay đổi bất kỳ lúc nào mà không cần thông báo.

Báo cáo này không và không nên được giải thích như một lời đề nghị hay lời kéo để đề nghị mua hay bán bất cứ chứng khoán nào. Haseco và các công ty con và/ hoặc các chuyên viên, giám đốc, nhân viên của Haseco và công ty con có thể có vị thế hoặc có thể ảnh hưởng đến giao dịch chứng khoán của các công ty được đề cập trong báo cáo này và có thể cung cấp dịch vụ hoặc tìm kiếm để cung cấp dịch vụ ngân hàng đầu tư cho các công ty đó.

Báo cáo này không được sử dụng dưới bất kỳ mục đích thương mại nào, và không được công bố công khai trên báo chí hay bất kỳ phương tiện nào khác nếu không được sự đồng ý của Haseco. Người dùng có thể trích dẫn hoặc trình chiếu báo cáo cho các mục đích phi thương mại. Haseco có thể có thỏa thuận cho phép sử dụng cho mục đích thương mại hoặc phân phối lại báo cáo với điều kiện người dùng trả phí cho Haseco.

Haseco không chịu trách nhiệm đối với bất kỳ thiệt hại trực tiếp hay thiệt hại do hậu quả phát sinh từ việc sử dụng báo cáo này hay nội dung báo cáo này. Việc sử dụng bất kỳ thông tin, tuyên bố, dự báo, và dự đoán nào trong báo cáo này sẽ do người dùng tự quyết định và tự chịu rủi ro.



Công ty cổ phần Chứng khoán Hải Phòng

Người bạn tin cậy của nhà đầu tư

TRỤ SỞ CHÍNH

Số 7 Lô 28A đường Lê Hồng Phong,
Phường Gia Viên, TP.Hải Phòng
T: (0225) 3842.335
F: (0225) 3746.266
Email: dvkh@haseco.vn
Website: www.haseco.vn

CHI NHÁNH HÀ NỘI

Tầng 2, số 163 Bà Triệu,
Phường Hai Bà Trưng, TP. Hà Nội
T: (024) 3574.7020
F: (024) 3574.7019

CHI NHÁNH TP. HỒ CHÍ MINH

Số 328 Võ Văn Kiệt, Phường
Cầu Ông Lãnh, TP Hồ Chí Minh
T: (028) 3920.7800
Fax: (028) 3920.7825